



## FICHE DE POSTE

### Technico-Commercial dans le domaine des Energies Renouvelables

Ref : 13-01-V1

3 Postes à pourvoir au 1<sup>er</sup> février 2010

▪ **Description générale :**

Technico-commercial pour des équipements d'énergie renouvelable (Photovoltaïque, Thermique, Pompe à chaleur, Climatisation).

▪ **Tâches et responsabilités principales :**

Le technico-commercial aura pour objectif de vendre les produits en catalogue auprès d'une clientèle de particuliers.

Il devra participer au développement de la clientèle sur le département du Var

▪ **Supervise :**

Néant

▪ **Qualifications et formation :**

Formation assurée en interne + accompagnement en clientèle

▪ **Compétences exigées :**

Défendre l'image et la crédibilité de l'entreprise DOMO 7 dans toutes ses démarches.

Prospecter physiquement les clients potentiels

Participer aux manifestations commerciales organisées par DOMO 7

▪ **Expérience :**

Expérience souhaitée dans la vente auprès des particuliers (débutants acceptés)



▪ **Caractéristiques personnelles nécessaires :**

Savoir communiquer  
Savoir écouter  
Savoir argumenter  
Savoir négocier  
Savoir entreprendre  
Savoir analyser  
Savoir résister aux échecs

▪ **Échelle salariale :**

Fixe + commissions sur vente + primes

▪ **Défraiement :**

Frais de représentation – tickets restaurants – carte carburant

▪ **Candidature à adresser :**

DOMO 7  
Centre hermès- Bât 2 – Parc Valgora – Avenue Kastler  
83160 La Valette-du-Var  
0498013232  
0498013233  
[www.domo7.com](http://www.domo7.com)  
[candidature@domo7.com](mailto:candidature@domo7.com)

Mise en ligne le 13/01/2010